



TECHNISCHER PROJEKTVERTRIEB IM AUSSENDIENST REGION RHEIN-MAIN m/w/d



IHRE AUFGABEN

- Akquisition, technische Beratung und Betreuung von Holzbauprojekten für unsere Kunden
- Koordinationsfunktion zwischen Bauherren, Architekten sowie internen und externen Vertriebspartnern
- Angebotserstellung und Preiskalkulation in Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst in Österreich
- Technische und kommerzielle abschlussorientierte Verhandlungen beim Entscheider

IHR PROFIL

- Fundierter Erfahrungshintergrund im konstruktiven Holzbau durch relevante Ausbildung und Berufspraxis
- Technische Beratungs- und Verhandlungskompetenz
- Motivierte Vertriebspersönlichkeit
- Hohe Reisebereitschaft im gesamten Vertriebsgebiet vom Home Office ausgehend
- Eigenständige und verlässliche Arbeitsweise

UNSER ANGEBOT

Nach individueller Einarbeitung in das Produkt- und Marktumfeld der binderholz Gruppe erwartet Sie eine vielseitige und eigenverantwortliche Außendienstaufgabe in einer erfolgreichen Unternehmensgruppe in Familienbesitz mit attraktiven Rahmenbedingungen, wie z.B. ein Dienstwagen zur Privatnutzung

Im projektorientierten Geschäftsbereich binderholz Bausysteme beraten und beliefern wir internationale Kunden mit innovativen Lösungen aus Brettsperrholz BBS und anderen Massivholzprodukten für anspruchsvolle Holzbauprojekte. Für eine überzeugende Vertriebspersönlichkeit bieten wir eine attraktive Karrierechance im Vertriebsgebiet Rhein-Main (Saarland, Rheinland-Pfalz, Hessen, südliches Nordrhein-Westfalen, Nord Baden-Württemberg).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung | Ref. Nr. HA-0045

personal.hallein@binderholz.com | Patricia Nawara | +43 6245 70500-17253

Binderholz Bausysteme GmbH | Solvay-Halvic-Straße 46 | A-5400 Hallein



Hier bewerben