



WHERE
IDEAS
CAN
GROW.

Holz – das faszinierende Multitalent – und Mayr-Melnhof gehören seit mehr als 170 Jahren zusammen. Heute ist Mayr-Melnhof Holz eines der größten und bedeutendsten Unternehmen der Holzverarbeitenden Industrie in Europa. 1.635 Mitarbeiter*innen an neun Standorten in vier Ländern bilden das **MM Holz Team**, sie sind die Basis für unseren Erfolg. Mit Begeisterung leben wir unser Motto **Wo Ideen wachsen können** und veredeln den wertvollen Rohstoff zu zeitlosen und modernen Holzprodukten. Das Nadelholz, das wir verarbeiten, kommt ausschließlich aus nachhaltig bewirtschafteten Wäldern. **Gut für die Natur, gut für unsere Zukunft.** Wir wachsen und suchen Verstärkung für unser Team.

SALES MANAGER BRETTSPERRHOLZ

STANDORT: Leoben oder Gaißhorn

Sie möchten im Vertrieb von hochwertigen Holzweiterverarbeitungsprodukten als Junior-Vertriebstalent durchstarten und den klimafreundlichen Wandel in der Bauindustrie, speziell außerhalb der DACH-Region, unterstützen? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

IHRE AUFGABEN:

- Eigenständige Erstellung, Kalkulation und Nachverfolgung von Angeboten sowie ganzheitliche Bearbeitung und Abwicklung von Kundenaufträgen
- Proaktive Überwachung von Lieferterminen in enger Abstimmung mit internen Fachabteilungen und Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung
- Unterstützung und Mitgestaltung organisatorischer Vertriebsprozesse sowie laufende Pflege und Weiterentwicklung von Kundenstammdaten und Vertriebsunterlagen
- Aktive Teilnahme an nationalen und internationalen Fachmessen inkl. Unterstützung bei Planung, Organisation und Durchführung von Messeauftritten
- Umfassende Betreuung und nachhaltige Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie eigenständige Übernahme, Steuerung und Weiterentwicklung von Kundenprojekten
- Identifizierung von Markt- und Geschäftspotenzialen sowie gezielte Akquise von Neukunden
- Übernahme bestehender Kundenstämme zur

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Abgeschlossene technische Ausbildung im Holzbereich (z. B. HTL, FH Holzbau oder Bautechnik) oder vergleichbare Berufserfahrung, idealerweise als Zimmerer, ist hier Voraussetzung
- Erste Erfahrung im Vertrieb oder in der Kundenbetreuung von Vorteil
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägtem Organisationsvermögen
- CAD-Kenntnisse von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Offene, kommunikative und überzeugende Persönlichkeit mit sicherem Auftreten

UNSER ANGEBOT:

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem engagierten und kollegialen Team
- Spannende und vielfältige Herausforderungen mit hoher Eigenverantwortung ab dem ersten Tag
- Langfristige Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb eines international tätigen Konzerns sowie gezielte fachliche und persönliche Weiterbildungsangebote
- Ein attraktives Jahresbruttogehalt ab EUR 42.000, mit klarer Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation, Berufserfahrung und persönlichem Engagement
- Firmenfahrzeug nach entsprechender Einschulungsphase

#holztopjob



OFFENE STELLEN & BEWERBUNGEN
<https://jobs.mm-holz.com/jobs>